

新入社員のコミュニケーション力に磨きをかける！

公開型

新入社員対象

社会人スタートアップセミナー

全3回
コース

新人研修
4月×2回

新人フォロー
9月/3月

新入社員の定着と早期戦力化はどの企業でも喫緊の課題です。

本研修では、新人として押さえておくべきビジネスマナーはもちろん、コミュニケーションや目標設定の仕方を体系的に学び、組織人として活躍できる人材を育てます。

こんなお悩みありませんか？

- ✓ ビジネスマナーを身につけさせたい
- ✓ 1年間通してフォローしてほしい
- ✓ 相互コミュニケーションを学ばせたい

1年間にわたるプログラムで重点的に育成

日程
第1回：2025年4月2日(水)・3日(木)
第2回：2025年9月中旬予定
第3回：2026年3月中旬予定

時間
各回 9:30～16:30

会場
東区プラザ 講座室1
(〒950-8709 新潟市東区下木戸1丁目4番1号 (東区役所2階))

定員
36名

参加費
全4日程 ▶ 50,000円／1名様 (税別)
※4月のみご参加の場合：25,000円／1名様(税別)

締切
2025年3月14日(金)

講師

山田 乙葉 氏
オートワード 代表



米国NLP協会認定NLPトレーナー／NLPコーチ
新潟伊勢丹でセールスマネージャーとして150名のチームをまとめ新人教育はもちろん、部下育成など組織力強化を推進。言葉の力と心の動きの関わりに興味を持ち、実践心理学NLPのトレーナー資格を取得。

助成金のご案内

本セミナーは「人材開発支援助成金」の申請が可能なプログラム設定となっております。

助成金額シミュレーション(中小企業の場合)

50,000円 ▶ 9,260円(税別)

助成金申請に関する詳細については、新潟県助成金センター(025-278-7181)までお問合せをお願いいたします。

●お問い合わせ

株式会社レイヤー・ミックス

住所：新潟県新潟市東区山木戸7丁目5番17号 山木戸A棟

TEL：025-288-1003

Email：t.aiba@layermix.co.jp

FAX：025-288-1004

担当：相場・今井

●お申込み方法●

裏面のお申込み欄をご記入の上、FAXにてお送りください。メールでも受け付けております。

FAX：025-288-1004

Email：t.aiba@layermix.co.jp

研修プログラム

01

2025年4月2日・3日 新入社員研修

【1日目】

- 社会人とは
- ビジネスマナーの基本
 - ・身だしなみ・電話応対・言葉遣い・名刺交換
- コミュニケーションの本質
 - ・表情、挨拶
 - ・表情と声のトーンを変え伝わり方の違いを知る
 - ・表情と声の関係性を知る
- ハラスメントについて

【2日目】

- 仕事の基本
 - ・メモの取り方・報連相のやり方
- コミュニケーションの取り方
 - ・自己理解、他者理解
 - ・伝えると伝わるの違い
 - ・相手に合わせたコミュニケーション
- 主体性と目標設定
 - ・目的と目標の違い・目標設定のポイント

02

2025年9月中旬 新入社員フォロー研修①

- 半年間の振り返り
- 仕事の回し方
 - ・PDCAサイクルで考える・5W1H (+2H)
- 伝える力
 - ・聞く、聴く、効く
 - ・捉え方の違い・傾聴力と質問力
- 働く上での思考法
 - ・仕事の肯定的意図を考える
 - ・気持ちが変わる言葉の使い方

03

2026年3月中旬 新入社員フォロー研修②

- 交流分析
 - ・人との交流のクセを知る
 - ・自己と他者の強みと弱み・怒りの傾向
- 仕事の価値基準
 - ・キャリアプランとライフプラン
 - ・仕事の価値基準を考察する
- 目標設定の必要性
 - ・目標設定の必要性・なりたい自分像

お申込み

下記事項をご記入いただき、FAXにてお申込みをお願いいたします。

●セミナーのお申込みに関わる個人情報の取り扱いについて●

- 1) 本セミナーの開催に伴う連絡、出欠確認等に使用いたします。
また、当社のセミナー等のご案内をさせていただくことがございます。
- 2) 本セミナーのお申込みにあたり、
当社が取得した個人情報はその取り扱いを第三者に委託することはありません。

●キャンセル料について●

お客様のご都合によるお申込み後のキャンセルは、下記のとおりキャンセル料が発生いたします。
・受講日の7日前まで…なし
・受講日の6日前～当日…受講料の100%
※3回セット申込みの場合※
全3回のうち、いずれかのセミナーをキャンセルされる場合は、50,000円(税別)から受講済みセミナーの参加費を差し引いた金額をご返金いたします。(キャンセル料の無料期間内に限ります。)

上記を確認同意の上、セミナーに申込みます。

貴社名		電話番号	
お申込 責任者	フリガナ	部署・ お役職	
	お名前		メール アドレス
参加者 氏名	フリガナ	フリガナ	
	お名前	お名前	
	フリガナ	フリガナ	
	お名前	お名前	

●お申込み先●

FAX : 025-288-1004

担当：相場・今井